

ÖZET

İnsanlar hayatlarının her evresinde karar alma durumları ile karşı karşıya kalabilirler. Karar alma sürecinde kimi zaman tam bilgiye sahip olamazken kimi durumlarda da bilgileri olsa dahi etkin karar alamayabilirler. İktisat biliminin temel varsayım taşı olan rasyonellik ve homo economicus varsayımı yapılan deney ve gözlemlerle günlük yaşantıda tam da geçerli olmadığı sonucunu vermektedir. İnsanın eşsiz bir varlık oluşu, sürekli değişen koşullar karşısında almak zorunda olduğu kararlarda önceden tahmin edilebilir sonuçların dışına çıkmaya neden olmuştur. Yapılan çalışmada Davranışsal İktisat Bilimi'nin rasyonellik ilkesinin ihlal edilerek bireylerin her zaman en doğru kararı değil; eksik bilgi, sınırlı zaman gibi koşullar altında en tatmin edici kararları alacağı görüşü üzerine durulmuştur.

Anahtar Sözcükler

Rasyonellik, sınırlı rasyonellik, beklenti, Davranışsal İktisat

ABSTRACT

People can come against to decision making situations at every stage of their lives. At decision making periods, they may not take the right decision when sometimes they don't have proper knowledge or sometimes they don't have the knowledge. Rationality and homo economicus, the basic hypothesis of economy have been concluded not to be valid in daily life situations by experiments and observations done. Human's being a unique creature has caused to get out of predictable situations when it has to make decisions about constant changing conditions. In the study it has been focused that individuals, by violating the economy's rationality principle, always don't take the right decision but under the deficient knowledge and restricted time conditions they would take the most satisfying decisions.

Keywords

Rationality, Restricted rationality, Expectation, Behavioral Economy